**УДК 330.131.7:339.172**

**JEL-класифікація: D 51, G 32**

**СИДОРЕНКО ОКСАНА ВАСИЛІВНА**

кандидат економічних наук, доцент

Національний університет біоресурсів і природокористування України

**ІНСТРУМЕНТИ УПРАВЛІННЯ РИЗИКАМИ У БІРЖОВІЙ ТОРГІВЛІ СІЛЬГОСППРОДУКЦІЄЮ**

*Анотація:* ***у*** *статті розглядаються**проблеми системи управління ризиками при торгівлі с/г продукцією; фокусується увага на застосуванні біржових інструментів ризик-менеджменту**як механізмів їх зниження; конкретизується дослідження аналізом біржових і небіржових інструментів як елементів системи біржового ризик-менеджменту та перевагах їх використання*

***Ключові слова:*** *ризик-менеджмент, біржові інструменти, небіржові інструменти, біржова торгівля, сільськогосподарська продукція*

**СИДОРЕНКО ОКСАНА ВАСИЛЬЕВНА**

кандидат экономических наук, доцент

Национальный университет биоресурсов и природопользования Украины

**ИНСТРУМЕНТЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В БИРЖЕВОЙ ТОРГОВЛЕ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИЕЙ**

*Аннотация****:*** *в статье рассматриваются проблемы**управления рисками торговли сельхозпродукции; сфокусировано внимание на изучении возможностей использования биржевых инструментов как механизмов их снижения; конкретизируется исследование в анализе биржевых и небиржевых инструментов как элементов системы биржевого риск-менеджмента и преимуществ их использования*

***Ключевые слова:*** *риск-менеджмент, биржевые инструменты, небиржевые инструменты, биржевая торговля, сельхозпродукция*

**SYDORENKO OKSANA V.**

**PhD, Associated Professor**

**National University of Life and Environmental Sciences of Ukraine**

**INSTRUMENTS OF RISK MANAGEMENT IN EXCHANGE TRADING OF AGRICULTURAL PRODUCTS**

*Annotation:**in the article**considers the problem of risk management in trading of agricultural products; attention is focused on the application of the exchanges instruments of risk management as the mechanisms to reduce them; specify the research on the analysis of exchange-traded and OTC instruments as elements of the system of exchange risk management and the benefits of their use*

***Key words****: risk management, exchanges instruments, OTC instruments, exchanges trade, agricultural products*

**Постановка проблеми.** Усі господарські операції спрямовані на отримання певного рівня вигоди чи доходності. Але бажаних результатів не завжди вдається досягнути. Однією з причини цього є ризики, що супроводжують господарські процеси. Тому здатність розуміти їх причини, розробляти механізми їх попередження, усунення чи послаблення, є одним з джерел збереження ефективності і конкурентоздатності господарств, умовою розвитку.

Проте в Україні механізми ризик-менеджменту не надто популярні серед сільгоспвиробників. Значну увагу вони приділяють виробничим ризикам, і майже не зважають на ризики реалізації продукції, зокрема біржову торгівлю. А механізми біржового ризик-менеджменту є взагалі незрозумілими.

**Постановка завдання.** В цьому контексті вивчення біржових інструментів управління ризикамияк механізмів їх зниження сільгоспвиробниками є важливим і необхідним. Конкретизованою метою статті є аналіз біржових та небіржових інструментів як елементів системи біржового ризик-менеджменту.

**Аналіз останніх досліджень**. Економічна наука володіє широким і різноманітним спектром наукових розробок в сфері вивчення ризику, які знайшли відображення у численних концепціях і є логічним продовженням сучасних наукових теорій. Теоретичні і практичні аспекти проблем управління ризиками досліджено в працях багатьох вчених, таких як Т. Бачкаї, Г. Клейнер, Е. Мушик, П. Мюллер, М. Пітерс, Л. Тепман, Е. Уткін, У. Шарп ін., вітчизняних І. Бланка, В. Вітлінського, В. Гранатурова, М. Денисенка, С. Ілляшенка, О. Кузьміна, Г. Лавінського, О. Олексюка, О. Устенко, О. Ястремського і інших. Безпосередньо у аспектах моделювання ризиків значний внесок маюь праці І. Балабанова, В. Вітлінського, А. Гроппеллі, Л. Малютіна, С. Наконечного, Е. Нікбахта, Б. Райзберга і інших.

**Виклад основного матеріалу.** Реалізація продукції залишається проблемою для сільгоспвиробників. Найкращим механізмом її диверсифікації, вважаємо, є біржова торгівля: виходячи із того, що ціна відображає весь ланцюжок руху товару (від виробника до споживача), то призначення біржового ринку є прозорий обіг товарів і встановлення справедливої ціни на них. Біржі, реагуючи на цінові коливання, індукують реальний стан кон’юнктури.

У 1993 р. у докладі Комісії з торгівлі та розвитку ООН (UNCTAD) про «Інструменти управління товарними ризиками» [1, с. 6] визначено, що «сучасна товарна біржа – це фінансовий ринок, на якому різні групи учасників (хеджери і спекулянти) торгують контрактами, прив’язаними до ціни на сировину, або на «нетоварні цінності», з метою зняття цінового ризику і передачі його іншим учасникам ринку або з метою прийняття цього ризику на себе, розраховуючи отримати прибуток». Узагальнено переваги біржової торгівлі як механізму зниження ризиків, полягають в тому, що:

- біржі є організаціями, що здійснюють певну регулятивну роль, не порушуючи закон попиту та пропозиції, спрямовану на підтримку конкурування покупців і продавців за сприятливу ціну;

- біржі торгують високоліквідним товаром, що зумовлює їх уніфікацію та здатність до стандартизації, що забезпечує встановлення базової ціни;

- за рахунок спекулятивного капіталу, біржа сприяє безперебійному перетіканню товарів з однієї сфери в іншу, (причому товар може навіть не покидати склад виробника (біржі), суттєво знижуючи затрати на логістичні послуги), а бути проданим через велику кількість посередників;

- концентруючи значну кількість товарів, біржа забезпечує формування запасів товарів у просторі та часі (товар фізично не переходить «з рук в руки», до поки не буде встановлена сприятлива на нього ціна, та рівномірно розподілений, щоб захистити виробників від їх заниження чи завищення);

- біржі забезпечують конкуренте середовище для усіх учасників біржової торгівлі через встановлення біржових цін;

- концентруючи в одному місці великої кількості хеджерів та спекулянтів, біржі формують умови зниження ризиків, оскільки хеджери страхують свої ризики від зміни ціни, а спекулянти беруть на себе ці ризики;

- біржі гарантують виконання сторонами угод своїх зобов’язань через впровадження систем клірингу та розрахунків тощо.

UNCTAD і Міжнародна група з управління ризиками сировинних товарів Світового банку запропонувала методи управління ціновими ризиками, а саме:

 - традиційні (створення резервних товарних запасів і грошових фондів, диверсифікація діяльності суб’єктів, системи державного субсидування);

- ринкові (використання біржових контрактів: форвардів, ф’ючерсів, опціонів, свопів і запровадження систем структурованого фінансування). Ринкові інструменти в свою чергу можна розділити на інструменти, що використовуються щодо товарів з фізичною реалізацією (укладення форвардних та ф’ючерсних контрактів) та ті, що використовуються щодо товарів без фізичної реалізації (свопи, кредитні облігації, без документарний ф’ючерс) [1].

Класифікація інструментів ризик-менеджменту в залежності від місця обігу поділяє їх на біржові та позабіржові (небіржові). Головна різниця полягає у ліквідності (небіржові менш ліквідні) і в тому, що на позабіржовому ринку відсутнє достатнє регулювання контрактних зобов’язань (гарантування виконання зобов’язань по угодах лежить виключно на їх сторонах).

Міжнародна асоціація свопів та дилерів (International Swaps and Derivatives Association) констатує, що в останні роки більше як 90% з 500 найбільших компаній світу використовують похідні інструменти/деривативи (біржові, небіржові) для ефективного управління та хеджування своїх ризиків [2].

Обрання інструментів, які варто використовувати, залежить від вибору стратегії управління ризиками: хеджування, захист від невиконання зобов’язань стороною угоди, чи передбачається формувати довгострокову політику торгових зв’язків, чи отримання короткострокової фінансової вигоди від купівлі-продажу біржових контрактів. Врешті, вибір їх не означає вазємовиключення. UNCTAD рекомендує використовувати інструменти цінового ризик-менеджменту, орієнтуючись на завдання та цілі, які переслідує потенційний їх користувач [1]:

- при торгівлі фізичним товаром варто використовувати форвардні контракти та небіржові опціони (врегульовуються ризики довіри сторін, оскільки дані угоди укладаються між сторонами, які довіряють один одному, та забезпечують короткострокове фінансування експорту);

- якщо ставиться за мету виключно хеджувати ціни, варто використовувати ф’ючерси та біржові опціони (нівелюються цінові коливання та забезпечується короткострокове фінансування експорту);

- якщо потрібно забезпечити цінове хеджування і отримати фінансовий зиск із цього, часто використовують свопи (кредити, облігації).

Узагальнено інструменти управління ризиками на біржовому ринку СГП та стратегій їх використання подано в таблиці 1.

Більшість інструментів є небіржовими. Втім вся світова торгівля біржовими і небіржовими інструментами свідчить про домінування позабіржового сектору (близько 90% ринку деривативів), де левову частку становлять валютні інструменти (понад 70%). На біржовому ринку переважає торгівля ф’ючерсами і опціонами (більше 70%). Хоча показники сумарної та середньої номінальних вартостей суттєво відрізняються: так за співвідношеннями небіржового та біржового ринку вони становлять приблизно 80:20 проти 45:55 відповідно [5].

Пояснюється це тим, щоб біржовий оборот формується за рахунок контрактів, які перепродаються, коли на позабіржовому ринку усі угоди закінчуються закриттям позицій. Позабіржовий оборот утворюється виключно за рахунок укладення нових угод.

Таблиця 1

**Інструменти ризик-менеджменту у біржовій торгівлі СГП\***

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| Інструмент | Класифікація за UNCTAD | Класифікація за сферою застосування | Види ризик-менеджменту | Ознаки інструменту |
| форвард (поставочний / безпоставочний) | небіржовий | маркетинг | 1. хеджування2. невиконання зобов’язань3. неможливості закрити угоду до закінчення терміну виконання4. фінансування короткострокового фінансового експорту | 1. купівля /продаж конкретного товару у майбутньому з фіксацією ціни в момент укладення угоди2. рух коштів - в момент укладення відсутнє попереднє депонування фінансових ресурсів3. передбачає переважно фізичну поставку товару4. базується на довірі сторін угоди5.середньо- та короткострокові терміни виконання (3-18 міс.)6. основні користувачі – виробники та споживачі товарів7. передбачає індивідуальний підхід до укладення угод |
| ф’ючерс (поставочний / безпоставочний) | біржовий | маркетинг /фінанси | 1. хеджування2.гарантування зобов’язань (маржа)3. отримання короткострокових фінансових прибутків | 1. купівля /продаж конкретного товару у майбутньому за встановленням ціни в момент виконання угоди2. рух коштів - в момент укладення відбувається попереднє депонування фінансових ресурсів3. може закінчуватися як поставкою товару так і без неї4. гарантується виконання зобов’язань третьою стороною (кліринг)5.середньо- та довгострокові терміни виконання (18-36 міс.)6. основні користувачі – хеджери, спекулянти7. передбачає оформлення стандартизованого контракту |
| своп | небіржовий | фінанси | 1. хеджування (фіксування майбутніх цін у довгострокові терміни)2. невиконання угод4.фіксація витрат виробниками на довгий період  | 1. угода обміну грошовими ресурсами через визначений проміжок часу2. посередниками виступають банки та торгові компанії3. рух коштів - відбувається після закінчення контракту, вимагається додаткове фінансове гарантування зобов’язань4. середньо- та довгострокові терміни виконання (від 6 міс. до 15 років)5.не передбачається фізичної поставки товару6. основні користувачі – хедери7. передбачає індивідуальний підхід до укладення угод |
| опціон | біржовий / небіржовий | фінанси / маркетинг | 1. хеджування2. отримання короткострокових фінансових ресурсів3. встановлення довгострокових торгових відносин4. зниження розмірів збитків – стратегія покупця опціону5. скорочення затрат зберігання товарів | 1. базується на праві купити/продати конкретний товар у визначену дату в майбутньому за встановленою ціною2. рух коштів – в момент укладення угоди покупцем сплачується премія (ціна опціону), продавці сплачують маржу3. терміни виконання залежать від термінів виконання ф’ючерсних контрактів, які основою товарних опціонів4. в основі опціонів лежать ф’ючерсні контракти, що зумовлює режим поставки чи не поставки товару5. основні користувачі – виробники, тримачі товарів для здешевлення затрат по зберіганню6. для не біржових опціонів передбачається індивідуальний підхід до складання угоди |
| товарна облігація (форвардного / опціонного типу) | небіржові | фінанси | 1. хеджування2. невиконання зобов’язань 3. фінансування боргів компаній за рахунок отримання пільгових умов кредитування3. отримання додаткових фінансових ресурсів4. невиконання зобов’язань позичальником  | 1. поєднуються умови звичайної облігації із форвардним контрактом, свопом або товарним опціоном 2. угоди укладаються через професійних посередників – біржових брокерів3. рух коштів – в момент укладення угод відсутній4. поставка фізичного товару не передбачається5. терміни виконання - довгострокові6. основні користувачі - учасники ринку, що забезпечити позитивне співвідношення затрат з обслуговування боргів і товарних цін 7. індивідуальний підхід до складання угод |
| Товарні кредити | небіржові | фінанси | 1. такі ж як у товарної облігації2. спосіб підвищення розміру майбутнього прибутку та його передбачуваність  | 1. угода, що пов’язує виплату боргу (відсотків) до ціни (індексу цін) визначених товарів2.в угоді поєднано своп-умови та банківські позики3. рух коштів на момент укладення угоди відсутній4. поставка фізичного товару не передбачається5. терміни виконання – у довгостроковому періоді6. основні користувачі – учасники ринку, що прагнуть забезпечити виконання кредитних зобов’язань позичальником7. індивідуальний підхід до складання угоди |

\* складено автором

Найбільш поширеними позабіржовими інструментами управління ціновими ризиками й вживаними на вітчизняних біржах, які торгують СГП, є форвардні контракти, які знижують ризики обом їх сторонам.

Форвардний контракт – це угода про купівлю або продаж встановленої кількості товару за фіксованою ціною, можуть передбачати фізичну поставку товару (Commodity Deliverable Forward) та проведення грошових розрахунків по контракту без кінцевої поставки (Commodity Non-Deliverable Forward). В останньому випадку, якщо ціна на спотовому ринку нижче форвардної на день розрахунків, то прибуток отримує продавець, і навпаки, якщо реальна ціна вища за форвардну - в прибутку покупець [4, с.6]. В стратегії цінового ризик-менеджменту форвардна торгівля переважно використовується для хеджування ризиків волатильності цін запасів сировинних товарів та контрактів на поставку товарів у майбутньому. Це так звана стратегія форвардного покриття (Forward Cover), яка передбачає одночасне укладення декількох протилежних угод на спотовому і форвардному ринках (купівля-продаж чи продаж-купівля) [3].

Проте, найбільш поширеним у світі біржовим інструментом цінового ризик-менеджменту є ф’ючерсні контракті (рис.1).

Рис. 1. Кількість біржових контрактів, укладених на біржах світу

(Джерело : www.futuresindustry.com)

Ф’ючерси, відповідно, на 95 % застосовуються у стратегії хеджування. Аналіз світового обігу біржових інструментів на 84 найбільших біржах вказує про збереження тенденцій домінування ф’ючерсів. Загальний обсяг укладений ф’ючерсних та опціонних біржових контрактів становив у 2013 році 21, 64 млрд., що на 2,1 % більше порівняно з попереднім роком.

Ф’ючерсне хеджування – це процес укладення угод практично із зведенням ризиків товаровиробників до нуля. За рахунок того, що ціна на ф’ючерсному ринку є попередньо встановленою та відомою усім учасникам, це стимулює процес зниження затрат роздрібних покупців, оскільки таким чином стримується неконтрольоване підняття цін зі сторони виробників.

Головною цінністю процесу використання ф’ючерсів у хеджуванні є:

* гарантованість (використання інституту клірингу для забезпечення зобов’язань сторін);
* низькі витрати на обслуговування (укладення контрактів безкоштовне);
* ф’ючерсна ціна відрізняється від вартості контракту.

Гарантування зобов’язань за ф’ючерсами забезпечує фінансову стабільність строковим ринкам, довіру до них і формує міцну структуру ризик-менеджменту, а отже високу затребуваність при провадженні господарської діяльності. Сам собою ф’ючерсний контракт не має цінності для інвестора. Вартість контракту повністю залежить від вартості товару, що його наповнює. Фактично, ф’ючерс є похідним від товарів, механізмом інвестування інвесторів у них.

**Висновки** Вочевидь, корінь всіх проблем сільгоспвиробника - це ризики реалізації і ризики недоотримання доходів від коливання цін. Міжнародний досвід свідчить, що одним із найефективніших механізмів детінізації та демонополізації аграрного ринку, прозорого ринкового ціноутворення є розвиток біржових відносин: біржова діяльність сприяє формуванню конкурентних справедливих цін і зниженню цінових ризиків. Біржовий механізм ціноутворення стримує надмірних коливань, а отже різкі перепади цін на сировинні товари. Біржовий ринок стає місцем «переробки» цінових ризиків: тут ціна встановлюється і переноситься із тих, хто не може нести цінові ризики на тих, хто може використати їх з метою отримання прибутку; нівелюється небезпека цінових коливань; забезпечується отримання очікуваних цін і торгівельних вигод. В арсеналі біржового ризик-менеджменту є широкий спектр інструментів, взятих на озброєння світовою практикою. Найбільш цінними є ті, які можна використати для хеджування – процесу усунення цінових ризиків шляхом різних стратегій їх прийняття, структуруванням з метою визначення того, яку частину ризику можливо усунути самостійно, а яку варто передати іншим. Проте, щоб застосування біржових інструментів управління ціновими ризиками ефективно використовувалися вітчизняними суб’єктами господарювання потрібно розробляти детальні механізми їх обігу, зокрема ф’ючерсів та форвардів. Власне ці напрямки подальших досліджень розглядаються нами як найбільш перспективні.

**Література:**

1. A Survey of Commodity Risk Management Instruments [Електронний ресурс] / Report by the UNCTAD secretariat. - UNCTAD,15 March 1993 - p. 4-5- Режим доступу: <http://unctad.org/en/docs/pocomd15r2.en.pdf>
2. Research Notes: 2009 [електронний ресурс] / Derivatives Usage Survey. - International Derivatives and Swaps Association, - №2. – 2009. – Режим доступу до ресурсу - <http://www.isda.org/researchnotes/pdf/ISDA-Research-Notes2.pd>
3. Ruggero P. Contracts for Commodities: Forward Contract or Commodity Contract [електронний ресурс] / Peter Ruggero, Richard J. Corbi - Norton Journal of Bankruptcy Law and Practice - Vol. 18. - № 4. –2009. - Режим доступу з домену- <http://www.lowenstein.com>
4. Statement оf аdditional іnformation [електронний ресурс] / Franklin Pelagos Commodities Strategy Fund. - 2014. – 65р. – р.6 – Режим доступу - <https://www.franklintempleton.com/forms-literature/download/995-SAI>
5. Statistical release OTC derivatives statistics [електронний ресурс] / Bank for international settlements, 2014 – Режим доступу - <http://www.bis.org>